

الجمهورية التونسية

مجلس المنافسة

\*202758\*\* الملف الاستشاري عدد

الموضوع: مطلب الإعفاء للتوزيع الحصري

القطاع: التجهيزات والمعدات الإعلامية

الرأي عدد 202758

الصادر عن مجلس المنافسة بتاريخ 24 مارس 2021

إن مجلس المنافسة،

بعد الإطلاع على مكتوب وزير التجارة وتنمية الصادرات المؤرخ في 4 نوفمبر 2020 والمتضمن طلب رأيه حول مطلب الشركة العامة للإلكترونيك «GES» الترخيص لها في الإعفاء من المنع المنصوص عليه بالفصل 5 من القانون عدد 36 لسنة 2015 المؤرخ في 15 سبتمبر 2015 والمتعلق بإعادة تنظيم المنافسة والأسعار المسلط على الاتفاقيات التي يكون موضوعها أو أثرها مخلاً بالمنافسة والتي تؤول إلى الحد من دخول مؤسسات أخرى للسوق أو الحد من المنافسة الحرة فيها، وذلك من خلال إبرامها لعقد إمتياز للتوزيع التجاري الحصري للأجهزة والمعدات الإعلامية الحاملة لعلامة "كريروكس Xerox".

وبعد الإطلاع على القانون عدد 36 لسنة 2015 المؤرخ في 15 سبتمبر 2015 المتعلق بإعادة تنظيم المنافسة والأسعار،

وعلى الأمر عدد 477 لسنة 2006 المؤرخ في 15 فيفري 2006 المتعلق بضبط التنظيم الإداري والمالي وسير أعمال مجلس المنافسة،

وعلى الأمر الحكومي عدد 1204 لسنة 2016 المؤرخ في 18 أكتوبر 2016 المتعلق بضبط إجراءات تقديم مطالب الإعفاء ومدّته تطبيقاً لأحكام القانون عدد 36 لسنة 2015 المؤرخ في 15 سبتمبر 2015 المتعلق بإعادة تنظيم المنافسة والأسعار،

وبعد الإطلاع على ما يفيد استدعاء أعضاء الجلسة العامة وفق الصيغ القانونية بجلسة يوم الأربعاء 24 مارس 2021،

وبعد التأكيد من توفر النصاب القانوني،

وبعد الاستماع إلى المقرر السيد سفيان طرميز في تلاوة تقريره الكتابي، وبعد المداولة استقر رأي الجلسة العامة لمجلس المنافسة على ما يلي:

أولاً- تقديم الملف الاستشاري :

#### 1- موضوع الاستشارة :

ورد بتاريخ 4 نوفمبر 2020 عن السيد وزير التجارة وتنمية الصادرات مكتوب يتضمن طلب إبداء الرأي في شأن رغبة الشركة العامة للإلكترونيك «GES» الترخيص لها في الإعفاء من المنع المنصوص عليه بالفصل 5 من القانون عدد 36 لسنة 2015 المؤرخ في 15 سبتمبر 2015 والمتعلق بإعادة تنظيم المنافسة والأسعار المسلط على الاتفاques التي يكون موضوعها أو أثرها مخلاً بالمنافسة والتي تؤول إلى الحد من دخول مؤسسات أخرى للسوق أو الحد من المنافسة الحرة فيها طبقاً لأحكام الفصل 6 من نفس القانون، وذلك من خلال إبرامها لعقد إمتياز للتوزيع التجاري الحصري للأجهزة والمعدات الإعلامية الحاملة لعلامة "كريوكس Xerox".

وتتضمن ملف الاستشارة بالأساس ما يلي:

- مكتوب الشركة العامة للإلكترونيك بتاريخ 12 أكتوبر 2020 بمخصوص طلب الإعفاء موجه إلى وزير التجارة وتنمية الصادرات،

- بطاقة تقديم الشركة،

- تعهد بضمان خدمات ما بعد البيع،

- القانون الأساسي للشركة العامة للإلكترونيك «GES»،

- عقد توزيع حصري للأجهزة والمواد الاستهلاكية وقطع الغيار "كريوكس Xerox"

- بطاقة تعريف جبائية بتاريخ 8 أوت 2017 ،

- مضمون من السجل الوطني للمؤسسات بتاريخ 5 فيفري 2020،
- بطاقة تعريف وطنية لوكيلة الشركة السيدة زهرة بن منصور،
- محضر جلسة للجلسات العامة الخارقة للعادة بتاريخ 13 مارس 2004،
- رخصة وكيل تجاري بتاريخ 27 فيفري 1990،
- دراسة سوق،
- موازنات الشركة للسنوات 2016-2017، 2017-2018، 2018-2019.

## 2- الإطار العام للإستشارات:

يندرج الملف الإستشاري المعروض على أنظار مجلس المنافسة، والمتصل بطلب الحصول على ترخيص إشتائي للتمثيل التجاري الحصري لتوزيع الأجهزة والمعدات الإلكترونية الحاملة لعلامة "كزيروكس Xerox" في إطار تفعيل أحكام الفصل 6 من القانون عدد 36 لسنة 2015 المؤرخ في 15 سبتمبر 2015 والمتصل بإعادة تنظيم المنافسة والأسعار.

وتجدر الإشارة إلى أنه سبق لمجلس المنافسة وأن أبدى رأيه في طلب الشركة العامة للإلكترونيك المتصل بمنحها الإعفاء بخصوص نفس الموضوع، وذهب إلى اقتراح رفضه خلوًّا ملفها من جملة المعطيات الضرورية لدراسة الطلب تطبيقاً للفصل 2 من الأمر الحكومي عدد 1204 لسنة 2016 المؤرخ في 18 أكتوبر 2016 المتصل بضبط إجراءات تقديم مطالب

الإعفاء ومدته .<sup>1</sup>

## ثانياً- العقد موضوع الإستشارات :

### 1- أطراف العقد:

يربط عقد الإمداد موضوع الإستشارات الراهنة بين كل من:

- الشركة العامة للإلكترونيك: وهي شركة ذات مسؤولية محدودة رأس مالها 50.000 د. تأسيسها سنة 1982، يتمثل نشاطها الرئيسي في تجارة المعدات المكتبية و توابعها ولها نشاط ثانوي يتمثل في تجارة المعدات الإعلامية، تشغّل حاليا 15 إطاراً و 30 عون تسبيير و 20

---

<sup>1</sup>. الرأي عدد 182708 الصادر عن مجلس المنافسة بتاريخ 25 أفريل 2019:

عون تنفيذ. وقد ركّزت شبكة من المغازات بـ 3 ولايات: تونس و بترا و سوسة. تحصلت بتاريخ 27 فيفري 1990 على رخصة وكيل تجاري لتوزيع المعدات المكتبية والإعلامية الحاملة للعلامات التالية :

- علامات بريطانية : EDWIN-NILLS و XEROX

- علامات ألمانية : QUEN DATA و FRANCOTYP

- علامات كورية جنوبية: SAMSUNG

- شركة "Xerox Limited, Reverview" : شركة ذات مسؤولية محدودة بريطانية الجنسية.

## 2- المحتوى المادي للعقد:

يحتوي العقد موضوع استشارة الحال على ثمانية وعشرين (28) فصلاً تتضمن تنصيصاً على جملة من الالتزامات والحقوق المحمولة على طرف العقد، وأربعة ملاحق.

## 3- النظام القانوني لعقد التوزيع الحصري:

عقد الإمتياز هو عبارة عن إتفاق يلتزم بمقتضاه منتج أو موزع منتوج معين بتخصيص معاقده دون سواه بإعادة بيع المنتوج موضوع العقد على إمتداد جغرافي محدد. ويندرج هذا الصنف من العقود ضمن الإتفاques الحصرية التي تؤدي إلى رفض البيع لموزعين آخرين، مقارنة بعقود التوزيع الإنقائي، التي لا تؤدي بالضرورة إلى الحد الكمي للموزعين باعتبار أن هؤلاء يتم إنتقاهم وفقاً لمعايير موضوعية يحددها الموزع.

ولقد تم تنظيم عقد الوكالة أو الإمتياز لأول مرة في تونس بمقتضى المرسوم عدد 14 لسنة 1961 المؤرخ في 30 أوت 1961 المتعلق ببيان شروط مباشرة بعض أنواع من النشاط التجاري، وخاصة الفصل 8 منه والذي ينص على أنه : "يجدر على الأشخاص الماديين والمعنوين اللذين ليست لهم الجنسية التونسية مباشرة أنواع من النشاط الآتي بيانها مهما كانت صورة ذلك النشاط ومهما كانت طريقة توظيف الأداء عليه، وذلك ما لم يقع لهم الترخيص من كاتب الدولة للتصميم و المالية:

- وكيل على عقار،
  - عميل وسمسار ووكيل التجارة،
  - عون عام أو خاص بمشاريع التأمين،
  - صاحب لزمه ومؤمن لبضائع ونائب عام وعون مكلف بالبيع مهما كانت الصفة الواقعه ضمنها مباشرة ذلك النشاط،
  - مسافر تجاري ومرؤج بضائع ونائب تجاري
- أما الأشخاص الماديون أو المعنويون الذين لهم الجنسية التونسية ،فلا يمكنهم مباشرة أنواع النشاط المذكورة بالفقرة السابقة من هذا الفصل إلا بموافقة كاتب الدولة للتصميم والمالية طبق الشروط المبينة بالفصل العاشر ."

كما جاء بالفصل 3 من كراس الشروط الخاص بممارسة نشاط وكيل تجاري المصادق عليه بقرار من وزير التجارة المؤرخ في 26 جويلية 2001 في تعريف المصطلحات : "الوكيل التجاري هو تاجر التوزيع الذي يتولى بيع وتركيب وتقديم خدمات ما بعد البيع لمنتجاته بمقتضى عقد وكالة مبرم مع متجر أو أحد الموزعين المصادق عليهم من طرف المنتج". وبحدة الإشارة إلى أنّ الفقه تعرّض إلى طبيعة هذا العقد وأطلق عليه عديد التسميات على غرار: إمتياز، إمتياز حصري، إمتياز تجاري. كما وقعت مقارنته ببعض العقود الأخرى المشابهة له لإبراز نقاط التقارب ونقاط الاختلاف كعقد التوزيع الحصري وعقد إستغلال تحت التسمية الأصلية وعقد التوزيع الإنقائي.

ولقد مرّ تنظيم التوزيع التجاري الحصري تشعرياً بعدة مراحل، إذ تم تنظيمه لأول مرة مناسبة تنقيح قانون المنافسة والأسعار لسنة 1991 بموجب القانون عدد 42 لسنة 1995 المؤرخ في 24 أفريل 1995 الذي جاء بفصله 5 جديد أنه: "تنع في كل الحالات عقود الامتياز والتمثيل التجاري الحصري". ثمّ وفي سنة 1999، أصبح هذا الصنف من العقود منوعاً من حيث المبدأ ما لم يتم التحصيل على ترخيص من الوزير المكلف بالتجارة بعدأخذ رأي مجلس المنافسة ،وهو ما جاء به القانون عدد 41 لسنة 1999 المؤرخ في 10 ماي

1999 المتعلقة بتنقية وإتمام القانون عدد 64 لسنة 1991 المؤرخ في 29 جويلية 1999 والمتعلق بالمنافسة والأسعار الذي اقتضى أنه: "تنع عقود الامتياز والتمثيل التجاري الحصري إلا في حالات استثنائية يرخص فيها الوزير المكلف بالتجارة بعدأخذ رأي مجلس المنافسة" ، ليتم إلغاء هذا الصنف من العقود سنة 2005 بمقتضى القانون عدد 60 المؤرخ في 18 جويلية 2005.

وفي سنة 2015، وبمناسبة إعادة تنظيم المنافسة والأسعار، صدر القانون عدد 36 لسنة 2015 المؤرخ في 15 سبتمبر 2015، فنص الفصل 5 منه على أنه: "تنع الأعمال المتفق عليها والتحالفات والإتفاقيات الصرحية أو الضمنية التي يكون موضوعها أو أثرها مخال بالمنافسة والتي تؤول إلى:

- عرقلة تحديد الأسعار حسب السير الطبيعي لقاعدة العرض والطلب،
- الحد من دخول مؤسسات أخرى للسوق أو الحد من المنافسة الحرة فيها،
- تحديد أو مراقبة الإنتاج أو التسويق أو الاستثمار أو التقدم التقني،
- تقاسم الأسواق أو مراكز التموين.

وباعتبار أن التوزيع الحصري المتفق عليه يشمل مجالا جغرافيا معينا، فقد تم تصنيفه من قبل مجلس المنافسة ضمن الاتفاقيات العمودية التي من شأنها منع المنافسة صلب العلامة الواحدة، فضلا عن كونها تيسر تقاسم السوق بين العلامات المختلفة ، الأمر الذي يعرقل حرية المنافسة ولا يخدم مصلحة المستهلك<sup>2</sup>.

ولئن يعد التوزيع التجاري الحصري من بين الإتفاقيات العمودية التي تحد من المنافسة، فإن ذلك لا يعني إقصائها آليا وبشكل مطلق كتقنية من تقنيات التوزيع في السوق، إذ أن جل التشريع المقارنة وكذلك هيئات المنافسة تقر بقبول هذا النوع من الإتفاقيات وتعتمد في ذلك على تقنية الموازنة بين المس المنافسة من جهة، وبين الفوائد الاقتصادية المنحرفة عنها من جهة أخرى، وهو ما أقره قانون إعادة تنظيم المنافسة والأسعار في فصله 6 الذي نص على أنه: "تعفى من تطبيق أحكام الفصل الخامس من هذا

<sup>2</sup> القرار عدد 4160 بتاريخ 29 ديسمبر 2005 الخاص بسوق العطورات

القانون الاتفاques أو الممارسات أو أصناف من العقود التي يثبت أصحابها أنها ضرورية لضمان تقدم تقني أو اقتصادي وأنها تدرّ على المستعملين قسطاً عادلاً من فوائدها... "، وهو ما إعتمده مجلس المنافسة في الرأي الصادر عنه في الملف عدد 62130 بتاريخ 2 نوفمبر 2006 الخاص بسوق إنتاج وتوزيع النظارات.

#### رابعاً - دراسة السوق :

تتعلّق السوق المرجعية موضوع الإستشارة الراهنة بسوق بيع الأجهزة والمعدات الإعلامية، ويجمع نشاط تكنولوجيا المعلومات والاتصالات بين أنشطة البيع بالجملة والتفصيل المتعلقة بقطاع أجهزة الحاسوب والمعدات والملحقات والبرامج ومعدات الإلكترونيات والاتصالات والوحدات الطرفية والبرمجيات في المحلات المتخصصة.

ويترّكز التوزيع الجغرافي لشركات تصنيع الأجهزة الإعلامية بشكل كبير في الشمال الشرقي من البلاد والذي يمثل 67% من إجمالي عدد هذه الشركات، تليها المناطق الساحلية في الوسط الشرقي (28% من الشركات في القطاع). في حين تمثل المناطق الغربية والجنوبية 5% فقط من إجمالي عدد الشركات.

ولقد تحولّت السوق التونسية لتكنولوجيا المعلومات تدريجياً إلى سوق للتكنولوجيا وتكنولوجيا المعلومات والاتصالات، وهي تشهد نمواً قوياً في الإنتاج والاستثمار والتكونين بنسبة تناهز 15% كل سنة مع تنوع كبير في العرض. وتشمل السوق التونسية بالإضافة إلى بيع أجهزة الحاسوب، خدمات إنشاء موقع الواب وهندسة البرمجيات، وإدارة الشبكات وصيانتها، وتقديم النصائح والمساعدة ..

وبالنظر للسياسة التشجيعية المعتمدة من قبل الدولة وإعطاء الأولوية لتطوير هذا القطاع، تخصصت العديد من الشركات في تكنولوجيا المعلومات وتقنياتها الجديدة للسوق المحلية وأيضاً الموجهة للتصدير. كما تم إنشاء العديد من الشركات متعددة الجنسيات الأوروبيّة والأمريكية في تونس مثل Ericsson و Orange و IBM و Sagem و ...Huawei

ويعتبر قطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات حسب دراسة قامت بها مؤسسة اتصالات تونس من بين أكثر القطاعات ديناميكية في قطاع الصناعة، حيث يعُد أكثر من 1800 شركة خاصة و 12 مزوّد خدمة أنترنات و 8 مراكز تطوير و 184 مكتب تدقيق معتمد في أمن تكنولوجيا المعلومات ، ونموا في مستخدمي الأنترنات بنسبة 38 % سنويًا وخلق حوالي 4000 فرصة عمل سنويًا.

ولقد انخرطت البلاد التونسية في البحث عن مراحل جديدة للنمو الاقتصادي من خلال تشجيع تنوع النسيج الصناعي الذي يقوم، بشكل خاص، على تطوير عرض خدمة ذات قيمة مضافة عالية، فتم التركيز على تحفيز السوق المحلية وتقديم مجموعة من الحوافز الضريبية لخلق فرص عمل وتنمية الاستثمار في المجال إلا أنه وبالنظر للقدرات المحدودة للإمداد المحلي ، لا يزال سوق تكنولوجيا المعلومات يعتمد إلى حد كبير على استيراد السلع ، حيث تتضاعف الواردات من سنة إلى أخرى في إطار نمارسة نشاط توزيع المواد الإعلامية المنظم بمقتضى قرار من وزير التجارة المؤرخ في 7 ديسمبر 2000 المتعلق بالمصادقة على كراس الشروط للتجارة في المواد الإعلامية إذ تم إمضاء ما يقارب 1503 كراس شروط وإيداع تصريح بالنشاط في الغرض موزعة حسب ولايات الجمهورية طبقا للجدول التالي المقدم من طرف وزارة التجارة وتنمية الصادرات :

العدد	الإدارة الجهوية	العدد	الإدارة الجهوية
60	قصبة	513	تونس
15	قابس	08	أريانة
08	جنوبية	44	منوبة
18	سيدي بوزيد	41	بنزرت
13	زغوان	165	نابل
16	سليلانة	12	الكاف
32	توزر	191	سوسة
02	المهدية	14	المنستير
21	قابلي	02	القصرين
14	تطاوين	314	صفاقس
1503	وع		المج

## المجلس

يتعلّق موضوع استشارة الحال بالنظر في مدى انسجام امتياز التوزيع التجاري الحصري في سوق المعدات والتجهيزات الإعلامية مع مقتضيات أحكام قانون إعادة تنظيم المنافسة والأسعار وخاصة الفصل 6 منه .

وبالرجوع إلى منطوق الفصل 5 من قانون إعادة تنظيم المنافسة والأسعار ، وبالنظر في مطلب الترخيص والوثائق المصاحبة التي تم الإدلاء بها ضمن ملف الإستشارة، يتبيّن أنّ الإتفاق الحاصل بين شركة " Xerox Limited, Reverview " و" الشركة العامة للإلكترونيك « GES » يندرج ضمن الإتفاقيات المخلّة بمقتضيات الفصل 5 المذكور، إذ أنه يؤدي من حيث موضوعه إلى اقتصار السوق التونسي على موزّع وحيد للمعدّات والتجهيزات الإعلامية ذات علامة " Xerox " ، وبالتالي فهو يحدّ مبدئياً من المنافسة فيها، إلى جانب أنه يؤدي إلى تقاسم الأسواق باعتبار أنّ التوزيع الحصري المتفق عليه يشمل التراب التونسي . ومن المعلوم أنّ التمثيل التجاري الحصري يعدّ من بين الإتفاقيات العمودية التي تحدّ من المنافسة، إلاّ أنه لا يعني إقصائها آلياً وبشكل مطلق كتقنية من تقنيات التوزيع في السوق ، ذلك أنّ جلّ التشريع والفقه وفقة القضاء المقارن تقرّ بقبول هذا النوع من الإتفاقيات وتعتمد في ذلك على تقنية الموازنة بين المسّ بالمنافسة من جهة ، وبين الفوائد الاقتصادية المنحرّة عنها من جهة أخرى، وهو ما كرسه المشرع التونسي من خلال تنصيص الفصل 6 من قانون إعادة تنظيم المنافسة والأسعار على أنه : " تعفى من تطبيق أحكام الفصل الخامس من هذا القانون الإتفاقيات أو الممارسات أو أصناف من العقود التي ثبتت أصحابها أنها ضرورية لضمان تقدم تقني أو اقتصادي وأنها تدر على المستعملين قسطاً عادلاً من فوائدها .. " .

وفي الواقع فإنّ مفهوم التقدم التقني أو الاقتصادي يشكّل في غياب تعريف تشريعي مسألة تقديرية يقع إثباتها أساساً استناداً إلى ما تدلي به المؤسسة التي تروم الترخيص لها من معطيات فنية واقتصادية تبرز المساهمة في التقدّم التقني والإقتصادي ، كما أنّ التعامل مع هذا المفهوم لا يخضع لقاعدة موحدة ، بل يتمّ تناوله حالة بحالة مع الأخذ بعين الاعتبار لمقدار

الإِخْلَالُ بِالْمُنافِسَةِ الْمُتَوقَّعِ حَصْوَلَهُ وَتَأثِيرِهِ عَلَى السُّوقِ المُذَكُورَةِ وَحَالَةِ الْمُتَدَخِّلِينَ فِيهَا وَمُصلَحةِ الْمُسْتَهْلِكِينَ.

وَفِي هَذَا السِّياقِ، أَفَادَتِ الْمُؤسَسَةِ الْمُعْنَيَّةِ بِعَمَلِيَّةِ التَّرْخِيصِ ضَمِّنَ الْمَرَاسِلَةِ الْمُوجَّهَةِ إِلَى وزَارَةِ التَّجَارَةِ وَتَنْمِيَةِ الصَّادِرَاتِ وَإِلَى مَجْلِسِ الْمُنافِسَةِ بِتَارِيخِ 12 فِيَفْرَيِ 2021، أَنَّ الْحَصُولَ عَلَى التَّمثِيلِ التَّجَارِيِّ الْحَصْرِيِّ مُوْضِوِعَ الإِسْتَشَارَةِ سِيَّوْلَ إِلَى تَحْقِيقِ الْفَوَائِدِ التَّالِيَّةِ:

- فِي مُسْتَوِيِّ التَّقْدِيمِ التَّقْنِيِّ أَوِ الْاِقْتَصَادِيِّ:

تَضَمَّنَتْ وَثَائِقُ الْمَلْفِ تَعْهِدَ الْجَهَةِ الْطَّالِبَةِ لِلتَّرْخِيصِ بِإِلَتِزَامِهَا تَحْقِيقَ مُجْمُوعَةِ مِنِ الْأَهْدَافِ تَتَعَلَّقُ أَسَاسًا بِـ:

1. إِنْشَاءِ شَبَكَاتِ بَيعٍ وَتَوْزِيعٍ فِي مُخْتَلِفِ الْوَلَاهِيَّاتِ مَا سِيسَاهُمْ فِي:

- تَنشِيطِ الْقَطَاعِ وَإِزْدَهَارِهِ

- الْحَلُولِ دُونِ تَفْسِيْلِ السُّوقِ الْمُوازِيِّ وَاعْتِمَادِ الْمُنْتَجَاتِ غَيْرِ الْأَصْلِيَّةِ مَمَّا سِيشَجَّعُ الْمُسْتَشْمِرِينَ وَالْمُنْتَجِينَ عَلَى الْمُنافِسَةِ التَّرِيَّهَةِ .

2. الْمُسَاهِمَةُ فِي تَنْمِيَةِ مَدَافِعِ خَزِينَةِ الدُّولَةِ مِنْ خَلَالِ خَلْقِ مُؤْسَسَاتٍ جَدِيدَةٍ مَعْتَمَدَةٍ مِنْ طَرْفِ الشَّرِكَةِ الْعَامَّةِ لِلْإِلْكْتَرُونِيَّكِ «GES» تَتَوَلِّ دُفْعَ الضَّرِيَّةِ،

3. تَوْيِيعِ الْمُنْتَوِجَاتِ ذَاتِ الْصَّلَةِ مَمَّا سِيسَاهُمْ فِي تَسَاوِيِ الْعَرْوَضِ مِنِ الْجَانِبِ الْفَنِيِّ وَالْمَالِيِّ وَهُوَ مَا سِيسَاعِدُ عَلَى تَكْرِيسِ وَتَرْسِيقِ مِبْدَأ "الْمُنافِسَةِ التَّرِيَّهَةِ" ،

4. خَلْقِ مواطِنٍ شَغْلٍ جَدِيدَةٍ وَالْمُسَاهِمَةُ فِي تَقْليصِ الْبَطَالَةِ مِنْ خَلَالِ نَقَاطِ الْبَيعِ الْمَرْمَعِ إِحْدَاثِهَا.

5. مُواكِبَةُ التَّطَوُّراتِ التَّكْنُولُوْجِيِّ فِي الْمَجَالِ، ذَلِكَ أَنَّ شَرِكَةَ كَزِيرُوكِسِ الرَّائِدَةِ عَالَمِيَّا فِي مَحَالِهَا تَحرِصُ عَلَى تَطْوِيرِ مُنْتَجَاهُها باسْتِمرَارِ بَدْءَهَا بِآلاتِ الطَّبَاعَةِ الْعَادِيَّةِ وَوَصُولًا إِلَى الْآلاتِ الْرَّقْمِيَّةِ وَعَلَى ضَمَانِ الْقِيَامِ بِدُورَاتِ تَكْوِينِيَّةِ مَنْتَظَمَةٍ لِكُلِّ مُمْثِلِهَا فِي الْعَالَمِ حَتَّى يَتَسَنى لَهُمْ مُواكِبَةُ كُلِّ مَراحلِ التَّقْدِيمِ التَّكْنُولُوْجِيِّ غَيْرِ هَذَا الْمَجَالِ.

- فِي مُسْتَوِيِّ تَمْتِيْعِ الْمُسْتَهْلِكِ بِقَسْطِ عَادِلٍ مِنْ فَوَائِدِهَا:

تَشِيرُ الْدَّرَاسَةِ الْمُقْدَمَةِ ضَمِّنَ وَثَائِقِ الْمَلْفِ أَنَّ التَّرْخِيصَ مُوْضِوِعَ الْطَّلَبِ مِنْ شَأنِهِ أَنْ يَسَاهِمُ فِي تَمْتِيْعِ الْمُسْتَهْلِكِ بِقَسْطِ عَادِلٍ مِنْ الْفَوَائِدِ الَّتِي يَدْرِّهَا وَذَلِكَ مِنْ خَلَالِ:

1. ضمان توفير منتجات أصلية و التعامل مع فريق مختص يمكّنه من الحصول على المعلومات اللازمة والخدمات المطلوبة قبل وبعد عملية البيع،

2. إرساء منظومة إسداء خدمات ما بعد البيع إلى الحرفاء، ذلك أنّ تمثيل العلامات المذكورة بشكل حصري يتبعه توفير قطع الغيار الضرورية لعمليات الصيانة والإصلاح، وفي آجال معقولة إلى جانب توفير الدراية والمعرفة التقنية الدقيقة بخصوصيات المنتوج من طرف المختصين لدى المؤسسة،

3. العمل على ضمان النوعية والصبغة الأصلية للمنتوج، خاصة وأنّ المسألة تتعلق بعلامات تجارية عالمية متّسعة الإنتشار وذات صيت عالي،

4. المساهمة في مكافحة مظاهر وأشكال التقليد والسوق الموازية للعلامات المذكورة التي تؤدي في غالب الأحيان إلى مغالطة المستهلك وذلك بإيهامه بأنه يشتري منتوجاً أصلياً في حين أنه يقتني بضاعة مقلّدة،

وفضلاً عن ذلك فإنّ ضمان وجود توزيع حصري للعلامات المذكورة من شأنه أن يزيد في نسق الاستثمار للمؤسسة الطالبة للتخصيص، الشيء الذي يتربّع عنه بالضرورة إنعكاس إيجابي على الأسعار بحكم تطور الكميات والنوعيات التي يتم اقتناءها من المزود الأصلي من جهة ، وعلى انتداب اليد العاملة المختصة من جهة أخرى.

ولقد درج مجلس على اعتبار أنّ تحسين جودة المنتوجات أو التخفيض في تكلفتها يعدّ من عناصر التقدم الاقتصادي شريطة أن تكون نتيجة هذه الممارسات إيجابية ومحسوسة وكافية .

وإستناداً لما تمّ بيانه آنفاً وباعتبار توفر الشرطين المنصوص عليهما بالفصل السادس من القانون عدد 36 لسنة 2015 المؤرخ في 15 سبتمبر 2015 المتعلق بإعادة تنظيم المنافسة والأسعار والمعطيات بضمان تقديم تقني أو إقتصادي وانتفاع المستعملين بقسط عادل من فوائدها، فإنّ مجلس يقترح تمكين الشركة العامة للإلكترونيك « GES » من الإعفاء المطلوب مع دعوتها إلى ضرورة تحديد مدة التمثيل التجاري الحصري بخمس سنوات باعتبارها كافية لتقييم مدى الالتزام بالتعهدات المنصوص عليها بالعقد موضوع الطلب.

وُصِدَرَ هَذَا الرأيُ عَنِ الْجَلْسَةِ الْعَامَّةِ لِمَجْلِسِ الْمَنَافِسَةِ بِتَارِيخِ 24 مَارْسِ 2021 بِرِئَاسَةِ  
الْسَّيِّدِ رَضَا بْنُ حَمْدَ وَعَضْوَيَّةِ السَّيِّدَةِ فَتْحِيَةِ حَمَادِ وَالسَّادَةِ مُحَمَّدِ الْعِيَادِيِّ وَعَصَمِ الْيَحِيَاوِيِّ  
وَمُحَمَّدِ شَكْرِيِّ رَجَبِ ، وَبِحُضُورِ المُقرِّرِ الْعَامِ السَّيِّدِ مُحَمَّدِ شِيَخِ رُوحَهِ وَكَاتِبِ الْجَلْسَةِ السَّيِّدِ  
نَبِيلِ السَّمَاطِيِّ.

الرّئِيس

رضَا بْنُ حَمْدَ